

事業計画書

お名前 _____

作成日 _____ 年 _____ 月 _____ 日

1. 創業の動機

事業内容	創業(予定)時期
創業目的、動機、経緯	

2. 事業の経験

過去にご自分で事業を営んでいたことはありますか。	<input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在も続けている(会社名: _____) <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、既に辞めている(やめた時期: _____年 _____月)		
職務経歴 (この事業の経験はありますか)	年月	略歴・沿革	
取得されている資格	有(_____)・特になし		
代表者のお借入れ状況	お借入先名	お借入残高	年間返済額

3. 取扱商品・サービス

お取扱商品・サービスを具体的に書きください。		売上比率	0%
		売上比率	0%
		売上比率	0%
		売上比率	0%
		売上比率	0%
セールスポイント、特徴			

4. 必要な資金と調達方法

(万円)

必要資金	金額	調達方法(相手)	金額
設備資金			
運転資金			
合計		合計	

5. 事業の見通し(月)

(万円)

	創業当初	安定運営後 (_____年 _____月頃)	根拠
売上高①			
売上原価② (仕入高)			
経費	人件費		
	家賃		
	支払利息		
	その他		
合計③			
利益(①-②-③)			

記入例

事業計画書

お名前



作成日

● 年 ● 月 ● 日

1. 創業の動機

事業内容	カフェ・アパレル小売・情報通信	創業(予定)時期	2017年5月予定
創業目的、動機、経緯	例) 自身のお店を持つことが目標で今の勤務先に就職した。		
	例) 近隣に似たようなお店がなかったため。		
	例) 現在の営業活動で顧客が付いてきたので独立。		
	※何をやるのか、なぜ創業するのか、これまでの経験など具体的に記入をお願いします。		

2. 事業の経験

過去にご自分で事業を経営していたことはありますか。	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を経営していたことはない <input type="checkbox"/> 事業を経営していたことがあり、現在も続けている(会社名:) <input type="checkbox"/> 事業を経営していたことがあるが、既に辞めている(やめた時期: 年 月)		
職務経歴 (この事業の経験はありますか)	年月	略歴・沿革	
	●年●月	居酒屋●●アルバイト	
	●年●月	株式会社●●正社員入社	
	●年●月	事業部門長、エリアマネージャー	
	●年●月	●●株式会社へ転職	
		施工部門	
	●年●月	起業のため●●退職	
		現在に至る	
取得されている資格	有(ファッションビジネス能力検定3級)・ 特になし		
代表者のお借入れ状況	お借入先名	お借入残高	年間返済額
	●●銀行	30,000,000	1,200,000
	●●カードローン	3,000,000	600,000

3. 取扱商品・サービス

お取扱商品・サービスを具体的に書きください。	海外ビンテージ古着の輸入販売	売上比率	20%
	節電設備の企業向け営業	売上比率	20%
	スマートフォン販売	売上比率	10%
	ランチ・カフェ営業	売上比率	20%
	ディナー営業	売上比率	30%
セールスポイント、特徴	例) 中国の家庭料理で人気のあるメニューを取り揃えています。		
	例) 気取らないワインを中心にジャンルにこだわらない料理を提供。		
	例) 独自のテレマーケティング手法により活動範囲を狭めずアプローチ。		
	※お店のコンセプトや他にない独自のサービス、提供するものなどどのような事業(店舗)なのか具体的に記入をお願いします。		

※売上比率の合計は100%。

4. 必要な資金と調達方法

(万円)

必要資金	金額	調達方法(相手)	金額
設備資金	物件契約	日本政策金融公庫	700
	内装		(1000万申込中)
	設備	自己資金	200
	什器		(通帳には500万有)
	事務機器		
	備品		
運転資金	仕入		50
	人件費(20万4名)		80
	広告		10
	家賃(20万3ヶ月)		60
合計	900	合計	900

※合計は同じ金額になります。

5. 事業の見通し(月) ※記入例は飲食業(カフェ業態)になります。

(万円)

	創業当初	安定運営後 (●年●月頃)	根拠
売上高①	98	139	創業当初 売上高(月曜定休) 昼¥1,000×13人×26日 =33万 カフェ¥500×15人×26日 =19万 夜¥2,000×9人×26日 =46万原価率30% 人件費1人15万 安定運営後 売上高(月曜定休)昼 ¥1,000×15人×26日 =39万 カフェ¥500×17人×26日 =22万 夜¥2,000×15人×26日= 78万
売上原価② (仕入高)	29	41	
経費	人件費	15	30
	家賃	20	20
	支払利息		
その他	10	10	
合計③	45	60	
利益(①-②-③)	24	38	原価率30% 人件費15万×2=30万